



CRETSCHMAR ist ein familiengeführter, international tätiger, mittelständischer Komplettanbieter für Logistikdienstleistungen mit einer Tradition, die bis zur Gründung im Jahr 1836 zurückreicht. Unsere Kernkompetenz ist die Lagerlogistik, welche sowohl auf eigenen als auch auf Kundenflächen mit eigenem Personal umgesetzt wird - auch als produktionsnahe Dienstleistung für Deutschland und Europa. Darüber hinaus sind wir in den Bereichen Projektlogistik (Messen, Kongresse, Events) und Transportlogistik (LKW, Luft, See, Nachtexpress) aktiv. Besondere Stärken haben wir bei den eingebundenen Zolldienstleistungen sowie Gefahrgut- und Thermotransporten.

Die Cretschmar MesseCargo GmbH betreibt die Projektlogistik innerhalb des Hauses Cretschmar und bedient dabei die Sparten Messe- und Ausstellerlogistik, Versammlungsstätten, Veranstalterlogistik, sowie Industrielogistik.

Projektmanager Eventlogistik & Business Development (m/w/d)

für den strategischen Ausbau des Geschäftsbereichs im süddeutschen Raum zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Stuttgart gesucht – mit Fokus auf Wachstum, Kundenentwicklung und Projektsteuerung.

Was bieten wir Ihnen?

- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Festanstellung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mobiles Arbeiten im Hybridmodell
- Abwechslungsreiche Aufgaben und Eigenverantwortung
- Mitarbeitervergünstigungen bei renommierten Anbietern
- Mitarbeit in einem zukunftsorientierten Familienunternehmen
- Umfassende Einarbeitung in die Tätigkeitsfelder

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Bereich Logistik, Spedition oder Veranstaltungen – alternativ vergleichbare, mehrjährige Berufserfahrung
- Strukturierte, selbstständige und proaktive Arbeitsweise
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Teamfähigkeit und Freude an enger Zusammenarbeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit gängigen MS-Office-Anwendungen

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung von Wachstumsstrategien für die Messe- und Ausstellerlogistik in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Identifikation neuer Marktpotenziale, Zielkunden sowie Partnerschaften (z. B. Verbände und Organisationen)
- Erstellung von Business Cases sowie Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Eigenverantwortliche Planung, Steuerung und Umsetzung von Messeprojekten im In- und Ausland
- Sicherstellung von Budget-, Termin- und Ressourcenmanagement sowie Koordination mit internen Schnittstellen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen inkl. Betreuung von Key Accounts und bereichsübergreifender Zusammenarbeit

Ihre Bewerbung

Wir bieten Ihnen eine Tätigkeit mit Eigenverantwortung in einem bodenständigen Unternehmen mit einer langen Tradition und einer klaren Vision für die Zukunft. Wenn Sie sich von dieser Aufgabe angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an:

jobs@cretschmar.de

oder an:

Cretschmar MesseCargo GmbH

z.H. Frau Schwer - Personalleitung

Reisholzer Bahnstraße 41, 40599 Düsseldorf